

*De Nederlandse Uitgeefgroep BV - DNU - is succesvol in het uitgeven van ict-vakinformatie.*

Met behulp van onze media vergroten it-leveranciers hun bekendheid en werven zij nieuwe klanten via advertenties, banners, advertorials, branded content, columns en whitepapers.

Voor de verkoop hiervan zoeken wij versterking in de vorm van een

## **Verkoper binnendienst it-markt**



Je benadert telefonisch klanten en prospects en adviseert hen bij het inkopen van mediaruimte in onze vakmedia.

Ieder gesprek is een nieuwe uitdaging waarin jij de match maakt tussen het communicatiedoel van de klant en het media-aanbod van DNU. Opdrachten scoren geeft je energie. Jij maakt het verschil. Samen met je teamgenoten zorg je voor omzetgroei en nieuwe klanten.

Je hebt ervaring met telefonische verkoop. Kennis van het mediavak en/of affiniteit met IT, is een pré.

DNU biedt je een leuke en dynamische baan voor 24 – 40 uur, met een aantrekkelijke bonusregeling.

Herken je jezelf in dit profiel en ben je klaar voor een nieuwe uitdaging? Stuur je CV met korte motivatie aan Elise van Zuylen [e.vanzuylen@dnu.nl](mailto:e.vanzuylen@dnu.nl)

Meer informatie? Bel ons op 0570-611100.

[www.ictmagazine.nl](http://www.ictmagazine.nl)

**DNU**  
UITGEEFGROEP

### **Hoe scoor jij op deze 7 sales skills?**

1. Je wekt snel vertrouwen
2. Je hebt lef en toont initiatief
3. Je luistert goed en schakelt snel
4. Je komt overtuigend over
5. Je adviseert vanuit het klantdoel
6. Je bent gericht op resultaat
7. Je wilt je ontwikkelen